



LINK SCHOOL OF BUSINESS



LINK SCHOOL OF BUSINESS

A Link nasceu do sonho de formar os melhores empreendedores do Brasil.



NOSSA METODOLOGIA



A metodologia que valoriza:

- o desenvolvimento de negócios;
- conexão com a vida real do empreendedor explorando conhecimentos, ferramentas de negócios e tecnologias;
- networking entre pessoas, empresas e oportunidades;
- transformando ideias em projetos e criando um mindset empreendedor

Matriz Curricular - nossos pilares



A Link é dividida em 5 pilares que consideramos essenciais para formarmos *Changemakers*:

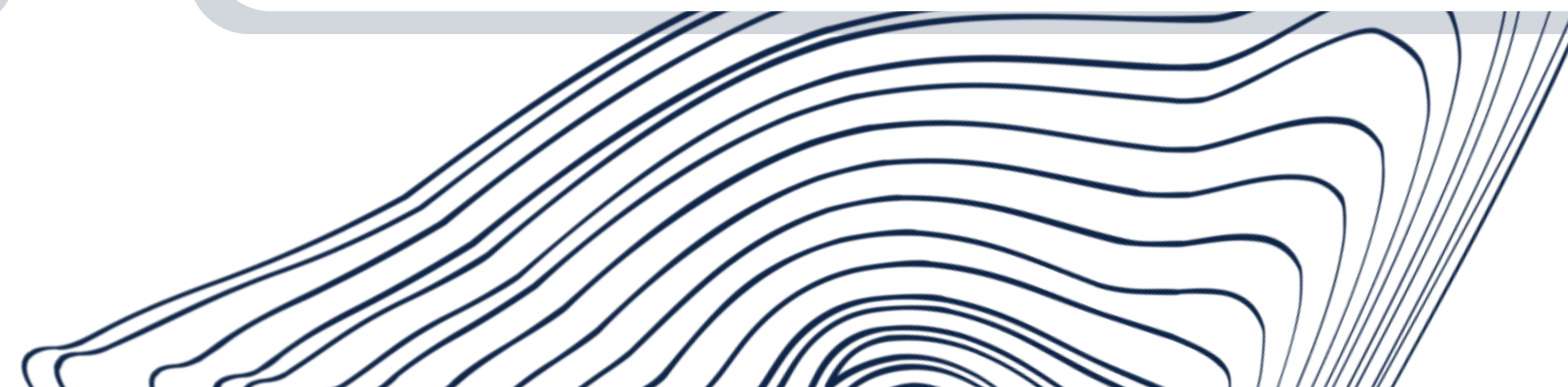
Business Tools

Business Tools é um conceito decorrente de um processo de co-criação, integrando o conhecimento de profissionais renomados do mercado, professores, acadêmicos e os estudos das novas tecnologias e tendências. O ponto de partida para a criação desse pilar foi:

O que um empreendedor, dono de negócios, deve ter de conhecimento para o sucesso de sua companhia?

People Skills

Visa preparar nossos alunos a se tornarem melhores profissionais, líderes e empreendedores..
Dentre essas habilidades, destacam-se as **habilidades interpessoais**, a capacidade de gerenciar e controlar suas emoções, habilidades de comunicação, liderança, adaptabilidade e resolução de problemas.



Nossos Pilares

Link Labs

Abrange atividades fora da grade curricular, tais como mentorias de negócio, visitas a empresas e startups, palestras e workshops de especialistas sobre ferramentas de negócio, ciência e tecnologias, tendências, futurismo e análises setoriais.

O Programa do Link Labs é composto por:

Hub de Conhecimento

Consiste em uma agenda de atividades, ao longo do semestre, de segunda a quinta, que trazem as tendências e discussões sobre os principais setores da economia.

Business Mentor

Sessões exclusivas com mentores renomados que irão te auxiliar em todo processo de criação e escalabilidade da sua empresa.

Nossos Pilares

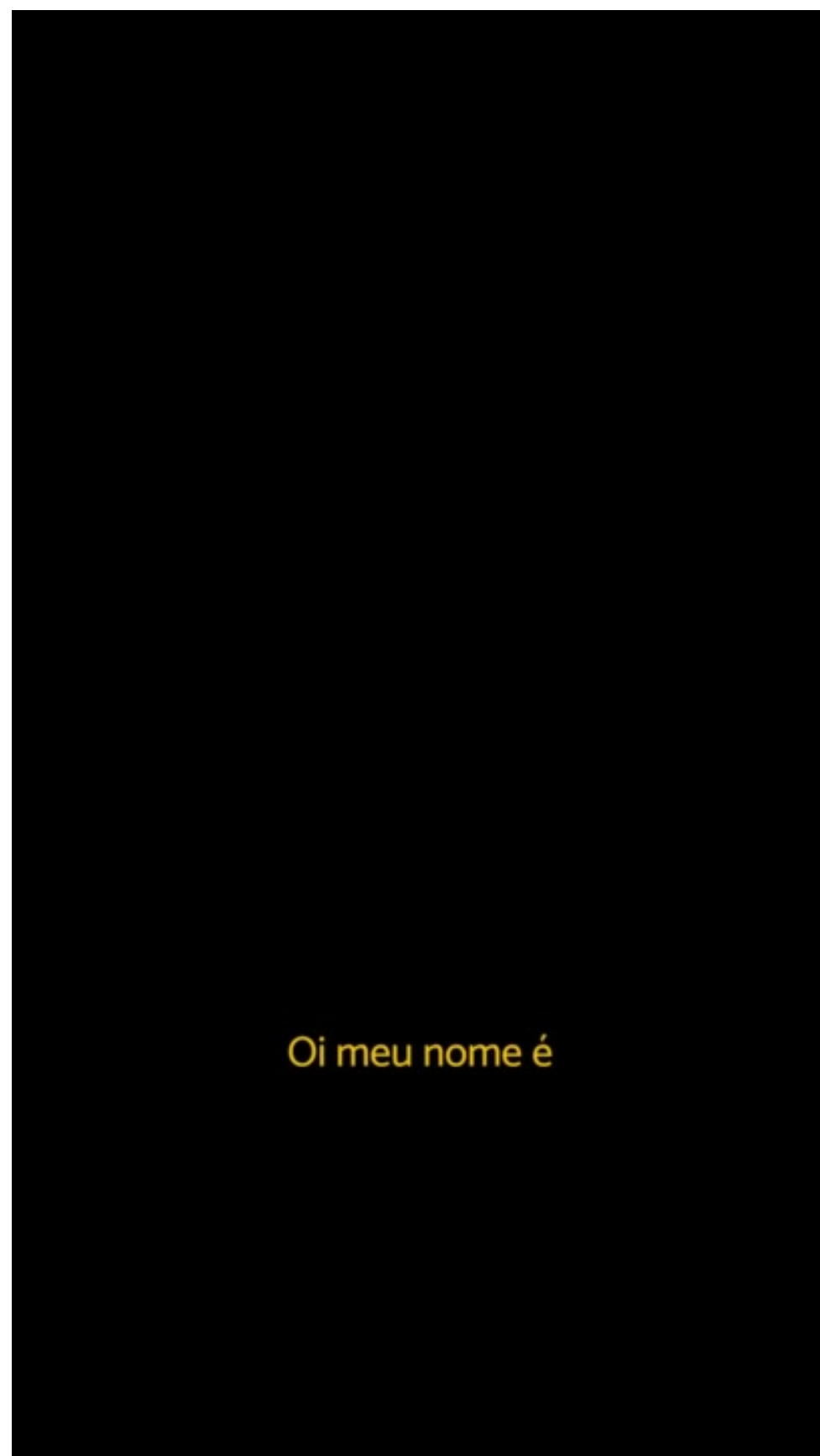
MI5

STARTUPS — BORN AT LINK

O MI5 é o espaço físico dentro do Link Campus reservado à aceleradora de empresas da Link. Um lugar para potencializar o sucesso desses negócios, com acesso a uma equipe exclusiva de colaboradores e investidores em nosso programa de Link Angels.



Um pouco da experiência da nossa metodologia



Experiência, Personalização e Learning Analytics



Experiência, Personalização e Learning Analytics

- Pesquisa os setores da economia e consegue identificar afinidades e oportunidades
- Identifica oportunidade de negócio
- Define um mercado de atuação



Aluno comum

Acompanhamento das aulas de 8:00h às 12:20h



Ideação

Quer empreender, mas ainda não tem ideia.



Validação

Momento de comprovar suas hipóteses e seu modelo de negócio.

- Estrutura a persona e procura validar
- Benchmarking de mercado
- Desenvolve framework do entrega do produto ou serviço
- Estrutura canais de distribuição
- Define modelo de negócios
- Apresenta prototipação (MVP)



Tração

Estratégia de crescimento e estruturação dos pilares de gestão.



Scale Up

Empresa estruturada. Momento de escalar e crescer.

- Estrutura Plano de negócios
- Define políticas de gestão de pessoas e talentos
- Mapeia, avalia e estrutura canais de distribuição
- Implementa CRM
- Organiza as etapas DRE (Demonstração de resultados)
- Possui processos estruturados para as principais atividades do negócio



MI5

A aceleradora de negócios da Link.



Link Angels

Captação e rodada de investimentos. Equity Value.

Experiência, Personalização e Learning Analytics

Média da Turma x Média do Aluno



Modelo de boletim que o aluno recebe em PDF ao término do semestre

Inglês

A prova de inglês foi desenvolvida com base em duas etapas:

- 1. Prova digital
- 2. Entrevista on-line

Obs: O teste de inglês é realizado semestralmente para acompanhar a evolução do(a) aluno(a)

NOTA FINAL
4,5
APPROVED

Não se esqueçam de alcançar uma boa média para participarem dos programas internacionais :)

Grammar & Listening 1 to 6
4,9

Writing 1 to 6
4,0

Speaking 1 to 6
4,5

Experiência, Personalização e Learning Analytics

BOLETIM DE DESEMPENHO

Frequência em aula



Link Labs

• ESTÁGIO DA EMPRESA:

• PARTICIPA DO HUB DE CONHECIMENTOS:

• COMPROMENTIMENTO:

• CRÉDITOS UTILIZADOS NO HUB DE CONHECIMENTOS:

Validação

alta regularidade

**Apresenta
regularidade e boa**

8 à 10

Experiência, Personalização e Learning Analytics

BOLETIM DE DESEMPENHO



ESTÁGIO DA EMPRESA:	Validação
HIGHLIGHTS DA ORIENTAÇÃO:	-



• FREQUÊNCIA	> 3 treinos
• ETAPA:	Azul
• OBJETIVOS:	Orientar
• CARACTERÍSTICAS:	Comprometimento parcial

RESULTADOS

Estágio das empresas

Turma de **Owners:**

- 71% ideação
- 14% Validação
- 15% Tração

Turma de **Partners:**

- 39% ideação
- 43% Validação
- 18% Tração

Turma de **Founders:**

- 21% ideação
- 45% Validação
- 35% Tração

Dados consolidados no Hub de Conhecimento, referentes a dezembro de 2021.



MI-5: ACELERADORA DE NEGÓCIOS

R\$ 496.282 faturados em jan/22 e fev/22

Honest Break: **R\$ 59.060**

Góia: **R\$ 22.507**

Sofista Learning: **R\$ 44.560**

Eva Scientific: **R\$ 78.477**

Stem: **R\$ 178.000**

Ice Makers: **R\$ 39.770**

DeFash: **R\$ 26.400**

In Lata: **R\$ 3.817**

Vivemos: **R\$ 15.054**

BeWo: **R\$ 3.450**

Kahe Clothing: **R\$ 3.750**

Bettaself: **R\$ 7.437**

Além da Facul: **R\$ 15.000**

Lium: **R\$ 0** (MVP rodando)

R\$ 6.120.000 já captados para as empresas

Honest Break captou **R\$160.000** (8% da empresa)
ao valuation de R\$ 2.000.000

Góia captou **R\$ 160.000** (8% da empresa)
ao valuation de R\$ 2.000.000

Bettaself captou **R\$ 1.000.000** (10% da empresa)
ao valuation de R\$ 10.000.000

Stem captou **R\$ 1.600.000** (20% da empresa)
ao valuation de R\$ 8.000.000

Sofista captou R\$600.00 de **R\$ 800.000** (em processo)
(10% da empresa) ao valuation de R\$ 8.000.000

Eva captou R\$2.600.000 de **R\$ 3.000.000** (em processo)
(10% da empresa) ao valuation de R\$ 30.000.000



OBRIGADA!!!

LSB | LINK
SCHOOL
OF BUSINESS

+55 11 930986541 | @link_sb | contato@lsb.com.br

Av. Brigadeiro Luís Antônio 4980 - São Paulo, SP





NOVOS PARADIGMAS PARA TRANSFORMAR O MUNDO

GESTÃO COM
RESULTADO

INFORMAÇÕES
ESTRATÉGICAS

SOLUÇÕES DE
APRENDIZAGEM



Tecnologia para transformar a Educação



Captação

- Identificação de prospects
- Atribuição e Gestão de Prospects/Leads
- Gestão de requisitos
- Revisão de candidatura
- Decisão e gestão de matrícula
- Painéis de controle e Lead Scoring

Éxito estudantil

- Planos de sucesso personalizados
- Redes de sucesso
- Pontuação de risco (risk scoring)
- Pesquisas de satisfação
- Gerenciamento de nomeação de tutoria
- Gerenciamento de incidentes

Relação com ex-alunos

- Rastreamento de corrida
- Arrecadação de fundos
- Gestão de eventos.
- Oferta de programas de Educação Continuada
- Pesquisas de pós-graduação
- Painéis de controle

Desenvolva as **habilidades fundamentais** para gerenciar e liderar a transformação da IES de forma sistêmica.

Duração: 5 meses

Modalidade: Online

Certificado de Participação: 60h

Certificado High Performance: 110h

 Curso 100% Online

CURSO

Gestão 
Sistêmica

PARA INSTITUIÇÕES DE EDUCAÇÃO SUPERIOR



Fale com o nosso time

Gestão Interina

A **Gestão Interina Hoper** apoia sua IES em demandas institucionais, com o principal objetivo de resgatar o equilíbrio financeiro e operacional do negócio.

- Revisão das **estratégias** organizacionais

- Restabelecimento da **integridade** dos processos institucionais

- Visibilidade** frente ao mercado.

Saiba Mais

The logo for HOPER EDUCAÇÃO. The word "HOPER" is in a large, bold, white sans-serif font. Below it, the word "EDUCAÇÃO" is in a smaller, white sans-serif font. A registered trademark symbol (®) is located to the upper right of the word "EDUCAÇÃO".

HOPER[®]
EDUCAÇÃO

APOIANDO A **INOVAÇÃO** NA EDUCAÇÃO

HOPER[®]

EDUCAÇÃO

+55 45 3026 0100 hoper@hoper.com.br www.hoper.com.br

Av. República Argentina . 3370 . Sala 3 . Jd. Panorama . CEP 85856-578 . Foz do Iguaçu/PR

 /HoperEducacao

 @HoperEducacao

 /Hoper-Educacao

 /hopergrp